



**2^{ème} Symposium International Bioproduction
Productivité et Excellence Opérationnelle en Bioproduction**

**The 2nd International Symposium on Biomanufacturing
Productivity and Excellence in Biomanufacturing**

Genocentre, Evry (91) France

Sébastien Poncet, Minakem SAS, Beuvry la Forêt, France

**COMMENT LES CHIMISTES INTEGRENT LES ENZYMES ET LES MATIERES
PREMIERES NATURELLES DANS LEUR STRATEGIE DE DEVELOPPEMENT**

**HOW CHEMISTS INTEGRATE ENZYMES AND NATURAL FEEDSTOCKS INTO THEIR
DEVELOPMENT STRATEGIES**

Sébastien Poncet

Directeur des opérations commerciales

Commercial Operations Director

sebastien.poncet@minakem.com

Minakem SAS

145 chemin des lilas,

F-59310 Beuvry la Foret

www.minakem.com

ABSTRACT :

La chimie moderne dispose depuis quelques années d'«une boîte à outils » d'enzymes qui ne cessent de s'étoffer. Grâce aux fulgurants progrès des biotechnologies, elles deviennent de plus en plus performantes et polyvalentes, permettant ainsi de les considérer comme une alternative crédible à des synthèses purement organiques. Toute la difficulté est de permettre aux fournisseurs d'enzymes d'en vivre.

En parallèle, des chimies se sont développées à partir de matières premières naturelles non en compétition avec les surfaces arables destinées à l'alimentation. L'augmentation des cours du pétrole rend ces technologies viables économiquement. Reste à savoir si les clients sont prêts à en payer le surcoût lorsque cela est nécessaire.

For several years now, modern chemistry has had access to an expanding "toolbox" of enzymes. Thanks to rapid progress in biotechnology, enzymes are increasingly multipurpose and are delivering ever higher performance levels; they can now be considered as a credible alternative to purely organic synthetic pathways. However, one question is whether this business is sufficiently profitable for enzyme suppliers. In parallel, chemical processes based on biomass that is not destined for food use

have been developed. The rise in crude oil prices is making these technologies economically viable. It remains to be seen whether customers are ready to pay the additional costs, when necessary.

BIOGRAPHIE / BIOGRAPHY:

Sébastien Poncet est responsable des opérations commerciales chez Minakem. Après une formation ingénieur chimiste (ENSCM), complétée par un mastère en Marketing industriel à l'EM Lyon, il a intégré la branche chimie organique de Rhodia en tant que chef de produit avant de rejoindre Clariant pour assurer le développement commercial de l'activité chimie fine à façon pendant 5 ans. Après un passage dans la catalyse chez Johnson Matthey, il a décidé de rejoindre Minakem, PME française en plein essor, qui vient de conclure l'acquisition de Penn Specialty Chemicals, implanté aux Etats-Unis et en Chine.

Sébastien Poncet is Commercial Operations Director at Minakem. After obtaining a first degree in Chemical Engineering from the ENSCM in Montpellier and a Masters in Industrial Marketing from Lyons Business School, he joined Rhodia's Organic Chemistry division as a product manager and then moved to a business development position in Clariant's fine chemicals division for 5 years. After a period in catalysis at Johnson Matthey, Sébastien Poncet joined the fast-growing French SME Minakem, which has just acquired Penn Specialty Chemicals (with operations in the United States and China).